

Conditions d'admission

Etudiants titulaires d'un niveau bac+2 :

- > Validation de 120 crédits européens (ECTS),
 - > LEA ou LCE,
 - > BTS ou DUT du secteur commercial (BTS CI, AM, NRC, DUT TC, GEA, GACO, GLT, ...),
 - > CPGE ou 2ème année de licence dans le secteur scientifique, technique ou général.
- Deux langues vivantes obligatoires dont l'anglais.

L'étudiant est salarié de l'entreprise, mais est également inscrit comme étudiant au sein de l'université de Bourgogne.

Cette Licence Professionnelle est présente sur les deux sites, l'affectation sur l'un ou l'autre site est décidée par la commission pédagogique.

Que sont-ils devenus ?

LP
2014

Noémie

VIE - Responsable commerciale - Zone Benelux

LP
2014

Thibault

Assistant acheteur international dans l'aéronautique

LP
2014

Marine

Assistante commerciale export domaine viticole

LP
2014

Vincent

Collaborateur d'un transitaire service export

Liens utiles :

www.contrats-alternance.gouv.fr

www.travail-emplois-sante.gouv.fr

(rubriques informations pratiques / fiches pratiques)



Site de Mâcon



Département TC
IUT de Dijon-Auxerre, site d'Auxerre

Contacts

Renseignements et inscriptions :

Responsable pédagogique :

rplpmib@iut-dijon.u-bourgogne.fr

Secrétariat département Techniques de

Commercialisation

tc-sec@iut-dijon.u-bourgogne.fr

Tél : 03.80.39.64.50

Gestion des contrats professionnels et des

contrats par apprentissage :

Service commun de Formations Continue et par

Alternance (SEFCA) :

Maison de l'Université

Esplanade Erasme

BP 27 877, 21078 Dijon Cedex

Tél. : 03.80.39.51.80

Fax : 03.80.39.51.85

Renseignements sur les contrats :

formation.continue@u-bourgogne.fr

<http://iutdijon.u-bourgogne.fr>

Licence Professionnelle

Métiers du Commerce International

Parcours Management of
International Business

Deux groupes de formation : Auxerre ou Mâcon

LP MIB



Formation des étudiants à BAC +3

Cursus en Alternance

> sous Contrat de professionnalisation

U
ijon
Dijon - Auxerre

UB
UNIVERSITÉ DE BOURGOGNE

Compétences acquises

lors de la formation

La Licence Professionnelle Management of International Business permet à des étudiants titulaires d'un BAC +2 de répondre aux besoins des entreprises, qui partent chercher des relais de croissance dans le monde entier.

Il s'agit pour les jeunes en contrat de professionnalisation, désireux d'occuper un poste de management dans un service ayant un champ d'action internationale, soit de renforcer l'internationalisation en impulsant une dynamique de développement à l'exportation, soit de conseiller ou mettre en œuvre une démarche d'internationalisation en préconisant des choix stratégiques.



Débouchés

La Licence Professionnelle Management of International Business a pour vocation de former de futurs cadres managériaux en commerce international, ainsi que pour le management des démarches de progrès au sein de leur entreprise.

L'approfondissement linguistique et les questions interculturelles sont centraux à l'approche commerciale pour permettre l'appréhension de la plupart des situations professionnelles du secteur visé.

Métiers visés :

- > Cadre commercial export,
- > Responsable de marchés,
- > Responsable de zone export,
- > Responsable de zone géographique,
- > Assistant de service export,
- > Gestion de clientèle export,
- > Chef de projet de développement international,
- > Responsable d'administration des ventes,
- > Collaborateur des transitaires, des services export, des services achats,
- > Chargé de mission import/export,
- > Responsable d'un bureau à l'étranger.

Mise en situation professionnelle

Les étudiants mettent en application les connaissances acquises en formation lors de projets tutorés et à l'occasion de leur stage en entreprise.

Exemples de missions de stage :

- > Etude de marché, prospection, montage de salons ;
- > Benchmarking, opérations douanières ;
- > Animation de réseaux de vente à l'étranger ;
- > Suivi administratif des opérations internationales ;
- > Recherches de nouveaux fournisseurs ;
- > Améliorer le positionnement de l'entreprise ;
- > Dynamiser les ventes au sein du service business et développement.

Contrat de professionnalisation

Les 420 heures d'enseignements académiques, que comporte la formation, sont effectuées par alternance : 2 semaines au centre académique et 4 ou 5 semaines en entreprise (de début octobre à fin juin).

La durée du contrat d'alternance passé entre l'étudiant et son entreprise est d'une année complète.

PROGRAMME

UE1 : Environnement international de l'entreprise (84 h)

- > Droit des contrats à l'international
- > Marketing international
- > E-business et multicanal
- > RSE
- > Géopolitique

UE2 : Développement des entreprises à l'international (119 h)

- > Prospection à l'international
- > Négociation vente à l'international
- > Logistique et transport à l'international
- > Stratégies de développement à l'international
- > Stratégie des appels d'offre
- > Innovation et entrepreneuriat
- > Gestion des achats

UE3 : Langue et culture (112 h)

- > Anglais des affaires
- > Communication commerciale
- > Fondements interculturels
- > LV2

UE4 : Management de l'activité commerciale (105 h)

- > Projet management
- > Projets entreprise encadrés
- > Management d'équipe
- > Business intelligence Bootcamp
- > Leadership
- > Séminaires
- > Compétences relationnelles

UE5 : Projet tutoré (140 h)

UE6 : Mission d'alternance en entreprise (700 h)